

Vertriebsunterstützung von extra-com:

DIE LÖSUNG KANN SO EINFACH SEIN!

Fehlende Kapazitäten, der Wunsch nach Unterstützung im Aufbau von Exportmärkten, kurzfristig gestiegene Projektanforderungen oder die Kompensation von personellen Engpässen können Gründe für den Bedarf an qualifizierter, externer Vertriebsunterstützung sein.

In all diesen Fällen biete ich Ihnen maßgeschneiderte und schnell verfügbare Lösungen. Meine große Erfahrung in Technologieunternehmen garantiert eine kurze Einarbeitungszeit und sichert Ihnen hohe Produktivität. Dadurch bleiben Sie auf Zielkurs und Ihre Kosten überschaubar.

SO PROFITIEREN SIE:

- › Sofortige Entlastung
- › Sicherheit einer professionellen Lösung
- › Hohe Flexibilität und Motivation
- › Unterstützung zur Wachstumssicherung
- › Spürbare Erfolge in kurzer Zeit

extra-com:

FÜR EXZELLENTRE VERBINDUNGEN WELTWEIT!

Über 20 Jahre Erfahrung in der Praxis sind meine Basis, für Sie Außergewöhnliches zu leisten. Ob in Europa, Asien, Afrika, Australien oder Nord- und Südamerika, ich springe ein, wenn es brennt und löse Ihren Engpass. Mit Fingerspitzengefühl für kritische Themen, hoher Emotion für ambitionierte Vertriebsziele und profunden interkulturellem Verständnis. Und genau in der Sprache, die Ihre Kunden sprechen und verstehen.

Zögern Sie nicht und informieren Sie mich über Ihren Projektbedarf und Ihre Ziele. Der direkte Kontakt und ein persönliches Gespräch sind häufig der Beginn einer erfolgreichen Zusammenarbeit.

**Ob telefonisch oder per E-Mail -
ich freue mich auf Sie!**



Ihre Drita Scharf

KOMPETENZFELDER:

- › Interim-Lösungen im Vertrieb
- › Auf- und Ausbau von Exportmärkten
- › Nutzung weltweiter Messepotenziale

✉ extra-com
Internationale Vertriebsunterstützung
Drita Scharf
Zusamweg 2
89250 Senden

📧 info@extra-com.de
www.extra-com.de

📞 + 49 - 73 07 - 30 82 59
+ 49 - 1 76 - 21 05 85 23



Professionelle Vertriebsunterstützung auf Zeit:

FÜR SCHNELLE ENTLASTUNG IM IN- UND AUSLANDSGESCHÄFT!

› Ihr Ziel

„PROFESSIONELLE
UNTERSTÜTZUNG,
OHNE WENN UND ABER.“



› Meine Lösung

„IHRE UNTERNEHMENS-
LEISTUNG SETZE ICH
SCHNELL UND AKTIV UM.“



› Ihre Sicherheit

„VON ANFANG AN
WISSEN, WORAUF
ES ANKOMMT.“



Wer temporär personelle Engpässe hat, braucht gerade im Vertrieb schnelle und kompetente Lösungen. Dabei sind hohe Praxiserfahrung und rasche Einsatzbereitschaft gefragt. Ganz ohne Wenn und Aber.

Leistungsbeispiele:

- › Direkt in das Tagesgeschäft einsteigen
- › Komplexe Projektanforderungen analysieren und umsetzen
- › Neue Märkte oder Zielgruppen strategisch und kosteneffizient erschließen
- › Internationale Geschäftsbeziehungen auf- und ausbauen
- › Ihre Neukundengewinnung gezielt und professionell durchführen
- › Die Vertriebsstrategie weiterentwickeln
- › Key Accounts mit Erfahrung erfolgreich erweitern
- › Vertriebsmaßnahmen planen und realisieren

extra-com ist für diese Leistungen genau der richtige Partner an Ihrer Seite. Denn mit großer Erfahrung und dem emotionalen Gespür für erfolgreiches Teamwork beginne ich sofort mit dem operativen Geschäft. So setze ich Ihre Unternehmensleistungen ohne lange Einarbeitungsphase direkt und erfolgreich um.

Ihre Vorteile:

- › Große Vertriebserfahrung und profundes Exportwissen für alle fünf Kontinente
- › Fließende Kommunikation in den Sprachen Französisch, Englisch, Spanisch, Kroatisch und Deutsch
- › Maßgeschneiderte Lösungen abgestimmt auf Ihre Ziele
- › Hohes Verständnis für Ihr Geschäft und schnelle Auffassungsgabe für Ihre Herausforderungen
- › Neue Impulse und Empfehlungen zur Optimierung von Prozessen

„Frau Scharf hat bei uns die Aufgabe übernommen, langfristig das enorme Potenzial in den wichtigsten europäischen Märkten zu erschließen. Dabei besucht sie aktiv in Eigenregie bestehende und potenzielle Kunden, baut Vertrauen auf und Umsätze aus. Mit ihrer hohen Selbstständigkeit und Zielorientierung hat Frau Scharf schon nach kurzer Zeit messbare Erfolge erzielt und ist ein echter Gewinn für uns.“

Manfred Griesinger, Geschäftsführer
Karl Klein Ventilatorenbau GmbH, 73773 Aichwald

„Frau Scharf unterstützte unser Unternehmen als Interim Managerin Export. Wir haben sie aufgrund ihrer langjährigen Exportpraxis und ihrer umfassenden Fremdsprachenkenntnisse mandatiert, da uns rasche Entlastung wichtig war. Dank ihrer sehr schnellen Auffassungsgabe und Analysefähigkeit arbeitete sich Frau Scharf innerhalb kürzester Zeit tief in das komplexe Projekt und die vertraglichen Anforderungen der Öl- und Gasindustrie ein. Sie übernahm einen großen Teil der kaufmännischen Projektleitung und war kompetente Ansprechpartnerin für unsere Kunden und Lieferanten.“

Martina Fliegner, Kaufmännische Leitung/Business Controller
Atlas Copco Energas GmbH, 50999 Köln

Weitere Referenzen unter:
extra-com.de

extra-com
Internationale Vertriebsunterstützung